

2025年10月7日

各 位

会社名 株式会社ココナラ

代表者名 代表取締役社長CEO 鈴木 歩

コード番号(4176 東証グロース)問合せ先経営管理部長 田中 元(TEL 03-6712-7771)

『ココナラスキルマーケット』累計出品サービス数100万件突破に関するお知らせ

株式会社ココナラ(本社:東京都渋谷区、代表取締役社長CEO:鈴木 歩、以下「当社」)が 運営する、知識・スキル・経験を売買できるマッチングプラットフォーム「ココナラスキルマー ケット」において、累計出品サービス数が100万件を突破いたしましたのでお知らせいたしま す。

記

1. 概要

2012年のサービス開始以来、「個人の知識・スキル・経験を可視化し、必要とするすべての人に結びつける」というミッションのもと、当初は500円で出品・購入できるオンラインサービスとしてスタートし、似顔絵・イラスト・旅行アドバイスなど幅広いカテゴリを展開してまいりました。

その後、スマートフォンアプリの提供開始やテレビCMの放映、新型コロナウイルス禍におけるリモートワークの普及などを背景に、サービス数は順調に増加。サービス開始から約13年で100万件を突破いたしました。

出品サービスの中では、「AI」および「ハンドメイド・グッズ」関連カテゴリが特に急成長しています。AI関連では、ChatGPTなど生成AIを活用したスキル・ノウハウの提供が拡大しており、一方でハンドメイド領域では裁縫代行など実用的なサービスの需要が伸長しています。

2. 今後の方針

当社は、19種類から始まったカテゴリを現在では740種類以上まで拡張し、トレンドや社会環境の変化に合わせ、サービスカテゴリを柔軟に再編・新設してきました。近年では、副業・フリーランスの一般化やAI活用の広がりに対応し、「AI」「コンサルティング」などのカテゴリを新設。また、アフターコロナにおける対面需要の回復を受け、「出張撮影・出張サービス」などリアル接点型カテゴリも拡大しています。

今後も、カテゴリやサービス提供手段のさらなる拡張を通じて、「すべてが揃うサービスマーケットプレイス」の実現を目指してまいります。

3. 業績への影響

2025年8月期業績への影響については2025年7月11日公表の「2025年8月期通期連結業績予想の修正に関するお知らせ」にて開示いたしました業績予想に織り込んでおります。2026年8月期業績への影響については2026年8月期通期連結業績予想に織り込んだ上、開示を予定しております。

本件の詳細は、以下のリリースページよりご覧ください。 https://coconala.co.jp/news-20251007/

以上