

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社 代表 者 名 代表 取締役社長 C E 0 加藤公一レオ (コード番号: 9235 東証グロース) 問合せ先 取 締 役 C F 0 植木原宗平 (TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、「Microsoft 広告」提供開始

~検索広告 3 大プラットフォーム(Google 広告・Yahoo!広告・Microsoft 広告)

との連携により、運用広告領域での提案力が飛躍的に向上~



売れるネット広告社グループ株式会社(本社:福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO:加藤公一レオ、東証グロース市場:証券コード9235、以下売れるネット広告社グループ)は、「Microsoft 広告」の提供を開始することをお知らせいたします。これにより、Google 広告・Yahoo!広告に加え、検索広告の3大プラットフォームすべてへの対応が完了し、"検索広告の完全制覇"が実現します。

■ Microsoft 広告とは



Bing/MSN/Outlook など Microsoft が保有するプレミアム面に、検索・ディスプレイ・動画広告を横断的 に配信できる統合型広告プラットフォームです。

Microsoft 広告は、職種・業種・興味関心などのオーディエンスデータを活用し、AI がリアルタイムで解析。検索意図に基づく最適な広告配信を実現いたします。

日本では 2022 年にサービスが開始されたばかりで、**競合がまだ少なく CPC も低水準**であることから、金融・不動産・SaaS など高単価商材を扱う業種にとっては極めて有利な市場環境にあります。

また、Microsoft 全体の広告ビジネスもグローバルで拡大しており、2024 年度は**売上 125.76 億ドル (約** 1.26 兆円)、TAC (トラフィック獲得コスト) 除く成長率は前年比+12%を記録。2025 年度第2四半期(2024 年 10~12 月)も+21%の高成長を維持しており、Microsoft 広告は今後の中核チャネルの一つとして期待されています。

■ Google・Yahoo!・Microsoft との連携により "検索広告の完全制覇"



今回の「Microsoft 広告」の提供を開始により、既に実施済みの Google 広告・Yahoo!広告とあわせて検索 広告 3 大プラットフォームすべてをカバーする "検索広告の完全制覇" を実現。

当社はこれまで運用型広告の領域においては、Facebook・Instagram (meta 広告)・LINE を中心とした SNS 領域で圧倒的な成果をあげてきましたが、このたびの Microsoft 広告対応により、従来の SNS 中心の領域に加えて、検索ニーズ起点のユーザー獲得にも本格進出することとなります。

"検索広告の完全制覇"という新たな武器を加えたことで、当社がこれまで培ってきた**成果報酬型広告× 運用型広告のハイブリッドモデル**がさらに進行。

D2C 支援領域において、クライアント企業様への貢献力をさらに高めてまいります。



■ 市場インパクトと今後の展望

Microsoft 広告は、高所得層・ビジネスパーソンなど、他媒体とは異なる付加価値を持つオーディエンスにリーチ可能な点が最大の強みです。

特に、PCシェアにおいて依然として高いプレゼンスを持つWindows を軸とする「Microsoft Edge」や「Bing」 経由での検索ニーズに対応できることで、広告主の獲得チャネルを広げ、これまでリーチしづらかった層への アプローチが可能となります。

また、検索広告3媒体への完全対応により、広告主への提案力が一段と強化されるだけでなく、すでに当社の SNS 広告をご利用いただいているクライアントに対して、"クロスチャネル最適化"という新たな価値を提供できるようになります。

成果報酬×SNS×検索という、他社にはない独自のサービス体系によって、広告主の獲得効率最大化を強力に後押しします。

今後も、当社の強みである「売る」ことに徹底的にこだわったノウハウを活かしながら、**成果報酬型広告** のみならず、運用型広告分野においても、D2C 事業者様の売上最大化に貢献してまいります。

本件が当社の連結業績に与える影響は現時点では軽微と考えておりますが、中長期的に当社の業績・企業価値の向上に資するものと考えております。今後の状況により公表すべき事項が生じた場合には速やかにお知らせいたします。

以上