



2025年6月20日

各位

会社名 売れるネット広告社グループ株式会社  
代表者名 代表取締役社長CEO 加藤公一レオ  
(コード番号: 9235 東証グロス)  
問合せ先 取締役 CFO 植木原宗平  
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、

「レクシーラムーア」を展開するEQI株式会社から『TikTok Shop』を正式受注！

～ ナノ再生技術×TikTok Shop コマースでビューティーEC 新時代が始動 ～



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロス市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ）は、連結子会社である株式会社売れる越境 EC 社（以下「売れる越境 EC 社」）が、ナノ美容成分を活用した化粧品シリーズ『レクシーラムーア』を展開する EQI 株式会社（本社：大阪府大阪市、代表者：吉川 満、以下 EQI）から『TikTok Shop 運営代行サービス』を正式に受注（契約締結）し、共同プロジェクトを本格始動したことをお知らせいたします。

本件は、単なる運用支援を超え、『TikTok Shop』を起点とした美容 EC の共創パートナーシップとして位置づけられており、今後両社は戦略的な連携のもと、ブランド認知と売上の最大化に取り組んでまいります。

#### 【EQI 株式会社について】— ナノハイドロキシアパタイトのパイオニア

EQI は、医療分野で研究された自己細胞コラーゲン産生技術と、独自のナノハイドロキシアパタイト技術を融合した化粧品を提供する、先端技術型の化粧品メーカーです。

主力製品『レクシーラムーアシリーズ』は、肌本来の再生力をサポートし、ハリ・ツヤ・うるおいという美容ニーズに応える高機能コスメとして、多くのメディアに取り上げられる注目ブランドです。

同社は「美と幸福、希望を生み出す商品づくり」を理念に、ブランド戦略の中核に『TikTok Shop』活用を据え、当社との連携を通じさらなる飛躍を目指します。

### 『レクシーラムーア』シリーズの特徴

1. 0.02 mm バリア突破の超微粒子処方
2. ハリ・ツヤ・うるおいをトリプルでブーストするマルチアクティブ設計
3. 美容専門誌・大手メディア 30 媒体超で話題／リピート率 約1.7 倍



### 【『TikTok Shop』共創パートナーとしての連携概要】

売れる越境 EC 社は本件において、EQI の TikTok Shop 展開に際し、**販売戦略立案・運用・広告・動画制作・UGC 創出**までを一貫して支援いたします。

これまで培ってきた TikTok 支援ノウハウを活かし、**美容市場における EC 成功モデルの共創**を目指すとともに、今後は中長期的なブランド成長を見据え、協働体制の深化にも取り組んでまいります。

支援領域	具体内容
販売戦略・KPI 設計	“最速で売れる”ロードマップ策定
広告運用・動画量産	TikTok AD+AI クリエイティブをハイブリッド展開
ライブコマース運営	スクリプト作成・MC 手配・セットアップをワンストップ支援
UGC／インフルエンサー施策	美容クリエイター連携で自走型バズを醸成
LTV 最大化 PDCA	購買・視聴データをリアルタイム分析し改善ループ

当社の「最強の売れるノウハウ®」を注入し、バズから**継続購入**まで**一気通貫**の成長トラックを描きます。

## 【今後の展望】

2025年は“TikTok Shop 国内元年”。売れるネット広告社グループは「売れる」にこだわるEC支援企業として、成長性・話題性・ブランド力を備えた企業との共創プロジェクトを続々推進しています。

- 『レクシーラムーア』との協業は、当社 TikTok 事業の注力案件
- 進捗は適時開示し、投資家の皆さまと情報共有
- デジタル広告とEC支援のシナジーを最大化し、株主価値の持続的向上を図ります

本件は売れるネット広告社グループ『TikTok Shop』支援事業の成長性と拡張性を示す象徴的案件であり、今後の市場動向・プロジェクト進捗によっては、中長期的に売れるネット広告社グループの業績・企業価値向上に寄与する可能性があります。

## 【今後の開示予定と事業方針】

本日まで受注した契約企業のうち、『情報公開に同意いただいたクライアント』につきましては、社内検討したうえで、投資家及び株主の皆様へ進捗情報としてお知らせしていく予定としております。

また、『TikTok Shop』日本市場の正式ローンチを起点とする本格運用開始に際し、重要な進捗や新契約については速やかに開示する方針です。

売れるネット広告社グループは、『TikTok Shop』関連事業で契約社数100社体制の構築を目標に、積極的な成長戦略を展開中です。

“正式スタート前から勝ち筋を築いている数少ない企業”として、グループ一丸となり企業価値の最大化に全力で取り組んでまいります。

未開の市場で、先に旗を立てた者だけが勝者となる。

私たちは、まだ誰も本気で動いていないこのフェーズで、すでに実績を持って走り出しています。

先行体制の構築に着手した企業として、今後の成長にぜひご注目ください。

以 上