



2025 年 7 月 23 日

NEWS RELEASE

会 社 名 株 式 会 社 ピ ア ズ
代 表 者 名 代表取締役社長 桑野 隆司
(コード番号：7066 東証グロース)
問 合 せ 先 取締役管理部部長 栗田 智代
(TEL. 03-6811-2211)

M&A プロセスアウトソーシング（MPO）に関するコンサルティング契約を締結

～事業ポートフォリオ再編と非連続成長に向け、戦略的 M&A の実行体制を強化～

株式会社ピアズ（本社：東京都港区、代表取締役社長：桑野隆司、以下「ピアズ」）は、株式会社チェンジホールディングス（本社：東京都港区、代表取締役兼執行役員社長：福留大士、以下「チェンジ HD」）と、M&A プロセスアウトソーシング（以下「MPO」）に関するコンサルティング契約を 2025 年 7 月に締結いたしました。



■ 契約の背景

ピアズはこれまで、通信業界を中心に、セールスプロモーションや人材育成支援を通じた「接客力の提供」を強みとしてきました。近年では、オンライン接客システム「ONLINX+」のリニューアルリリースや、AI ロールプレイングシステム「mimik」の展開など、DX・SaaS 領域への進出も本格化しつつあります。

こうした構造転換の裏側には、戦略的 M&A を通じた「選択と集中」があります。非中核事業の譲渡やグループ再編を進めながら、将来性のある領域への経営資源の集中を推進してきました。

また、2025 年 9 月期第 2 四半期決算においても、M&A を成長戦略の中心に据えていることを表明しており、今回の契約は、その戦略実行力をさらに高めていく取り組みの一環です。

■ 契約の具体的な内容

本契約に基づき、ピアズはチェンジ HD およびその提携先と連携し、以下の支援を受けてまいります。

- 中期経営戦略に基づく M&A 方針の策定と注力領域の明確化
- 候補企業のリストアップおよびシナジー評価
- PMI（M&A 後の統合プロセス）に向けた統合シナリオの設計
- 経営企画人材の育成を含む、定例ミーティング形式での伴走支援

なお、本契約の遂行にあたっては、チェンジ HD の提携先である株式会社 Arinos との連携も行い、M&A 実務に精通した専門チームによる支援体制が構築されています。

■本契約がもたらすインパクト

チェンジ HD は、2024 年 12 月に M&A 仲介大手・株式会社 fundbook を完全子会社化し、M&A 仲介・アドバイザー機能と DX 支援を融合させた「M&A プロセスアウトソーシング（MPO）」モデルを本格展開しています。

同社はこれまでも、自社の売上を 15 億円から 450 億円へと拡大させた実績を有しており、グループ入りした株式会社トラストバンクでは、買収後に売上を 5 億円から 100 億円、ARR を 20 億円へ成長させるなど、実行力に裏打ちされた M&A 成功事例を多数有しています。

ピアズは、M&A 支援に強みを持つパートナーと連携することで、今後の M&A 実行に向けた体制強化を図るとともに、新規事業領域への進出や既存サービスとの相乗効果の創出を可能とします。また、経営人材の育成などの取り組みを通じて、中長期的な企業価値の向上にも継続的に取り組んでまいります。

■今後の展望

ピアズは本契約を通じて、単発的な買収にとどまらず、成長戦略の中心に据えている「M&A 戦略」の強化を目指します。さらに、今後はセールステック／BPaaS 領域における連携構想も視野に入れており、M&A との掛け合わせによる新たな価値創造にも取り組んでまいります。

なお、本件が当社の業績に与える影響につきましては、軽微であると考えております。

【会社概要】

会社名：株式会社ピアズ

所在地：東京都港区港南 2 丁目 1 6 - 4 品川グランドセントラルタワー 15F

代表者：代表取締役社長 桑野 隆司

設立：2005 年 1 月

資本金：75 百万円

URL：<https://peers.jp/>

【お問い合わせ先】

株式会社ピアズ IR/広報担当

お問い合わせメール：ir@peers.jp

お問い合わせフォーム：<https://peers.jp/ir/contact>

以 上