



2025 年 7 月 23 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 コ コ ペ リ
代表者名 代 表 取 締 役 C E O 近 藤 繁
(コード番号：4167 東証グロース)
問合せ先 取締役コーポレート事業部 馬庭 興平
ゼネラルマネージャー
info-ir@kokopelli-inc.jp

AI エージェント活用を加速する新機能を提供開始

当社は、2025 年 7 月 14 日（月）に、中小企業向け経営支援プラットフォーム「Big Advance」のビジネスマッチング機能において、AI による商談依頼文の自動生成機能を新たに追加しました。

本機能は、ビジネスマッチングにおいて商談依頼を相手企業に送付する際に、AI を活用し、ワンクリックで商談依頼文を作成できるものです。

■ 機能追加の背景

ビジネスマッチングの商談依頼の文面は、「何を書けばいいかわからない」「文章に自信がない」といった課題が多く寄せられてきました。実際、商談会などのイベント時に当社が文面作成を支援した際は、申込率が大きく向上しており、依頼文の内容が商談成約率に影響するものと考えております。

また、依頼文を一から考えることは、多くのユーザーにとって心理的・時間的な負担となることも課題でした。

こうした背景を受け、AI を活用した商談依頼文の自動生成機能の開発に至りました。

■ 機能の詳細

ビジネスマッチング商談依頼画面において、「AI で文案を作成」ボタンを押すだけで、以下の情報をもとに 300 字以内の自然なビジネス敬語による依頼文を自動生成します。なお、再生成や自由編集も可能なため、作成された文面は必要に応じて修正・加筆することが可能です。

- ・依頼元企業の業種・強み
- ・依頼先企業の業種・ニーズの詳細

■ 今後について

Big Advance は、約 6 万社の中小企業が利用するプラットフォームとして、AI の活用をはじめとしたサービスのさらなる強化を進めています。ユーザー基盤の拡大とともに、誰もがより簡単に、効果的にビジネスを拡大できる環境の実現に取り組んでまいります。

当社は今後も、日本のあらゆる企業活動のデジタルトランスフォーメーションを支え、中小企業にとって欠かせないビジネスプラットフォームとなることを目指してまいります。