

2025 年6月 23 日

各 位

会 社 名 株式会社ニーズウェル
代 表 者 名 代表取締役会長兼社長 船津 浩三
(コード番号:3992 東証プライム市場)

アセンテック株式会社に対する公開買付への応募 及び同社との協業関係に関するお知らせ

株式会社ニーズウェル(本社:東京都千代田区、代表取締役会長兼社長 船津 浩三)は、アセンテック株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 松浦 崇、以下「アセンテック」と資本業務提携契約を締結しておりますが、今般、アセンテックが OPI・18 株式会社(本社:東京都港区、代表取締役 三宅 誠一、以下「OPI・18」)による公開買付に賛同の意見を表明したことに伴い、業務提携契約へ移行することといたしましたので、お知らせします。

1. 両社の協業関係

アセンテックは、仮想デスクトップソリューションやインフラソリューションの提供を通じて、ビジネスワークスタイル変革に貢献するIT企業です。アセンテックと当社は 2021 年 11 月、高いセキュリティ環境下で短期間・低コストでリモートワーク環境を構築するソリューションの販売・導入・保守を相互に協力して提供していくことを目的に業務提携契約を締結した後、2022 年 2 月には資本業務提携を締結し相互に株式を取得するとともに、ソリューションの販路拡大や共同でのセミナー開催など、協業関係を強化してまいりました。

また、当社は、2025 年 4 月にアセンテックの子会社で日本国内における Citrix 製品の販売を手掛ける株式会社 CXJ(本社:東京都千代田区、代表取締役社長 ロッシ セリオ ダイマン)とマスター・パートナー契約を締結し、Citrix 製品を活用した仮想化ソリューションの提供を開始しております。

今般、アセンテックが OPI・18 による公開買付に賛同の意見を表明したことを受け、当社は本日、本公開買付に応募することを決定いたしました。

また、アセンテックと当社は資本業務提携を解消し業務提携に移行することに合意しました。引き続きソリューション分野での協業を深め、相互にいっそうの成長を目指してまいります。

2. 業績への影響

本公開買付が予定通り成立した場合、当社は 2025 年9月期において有価証券売却益(特別利益)約 64 百万円を計上する見込みです。今後、開示すべき事項が発生した場合には速やかに開示いたします。

3. 会社概要

社名	株式会社ニーズウェル https://www.needswell.com/		
本社所在地:	東京都千代田区紀尾井町 4-1 ニューオータニ ガーデンコート 13 階		
代表者:	代表取締役会長兼社長 船津 浩三	設立:	1986 年 10 月
社員数(連結):	616 名 (2024 年 9 月末日)	資本金:	9億8百万円 (2024 年 9 月末日)
事業内容:	ソフトウェアの開発・運用・保守、ソリューション製品の開発・販売・運用・保守		
お問い合わせ:	ニュースリリースについて	経営企画部	
	TEL:050-5357-8346(直) E-mail: ir-contact@needswell.com		

以上