



2025 年 7 月 1 日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長 CEO 加藤公一レオ
(コード番号：9235 東証グロース)
問 合 せ 先 取 締 役 C F O 植木原宗平
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ、M&A 後の成長を加速させる新次元の支援体制を創出！

国内唯一『M&A PMI AGENT』との戦略的業務提携で成約後売上最大化モデルを構築

～ D2C × PMI × AI で 2026 年度 累計取扱高の大幅拡大を目指して～



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO：加藤公一レオ、東証グロース市場：証券コード 9235、以下 売れるネット広告社グループ）は、連結子会社である株式会社売れる D2C 業界 M&A 社（以下 売れる D2C 業界 M&A 社）が、M&A 後の統合プロセス（PMI）において業界屈指の実行力を誇る株式会社 M&A PMI AGENT（本社：東京都新宿区、代表取締役：日下部興靖、以下 M&A PMI AGENT）と戦略的業務提携を締結したことをお知らせいたします。

本提携は、単なる M&A 仲介の強化ではありません。売れるネット広告社グループの D2C マーケティング力（攻め）と、M&A PMI AGENT の鉄壁の PMI 実行力（守り）を完全に融合させる、国内唯一となる「成約後の売上最大化」までをコミットするビジネスモデルの構築です。これにより、M&A 業界が長年抱えてきた「買収して終わり」という課題を根本から解決し、M&A 後の企業成長を加速させる新次元の支援体制を創出いたします。

【提携の背景：M&A 市場の深刻な課題と、我々が示す唯一の解】

後継者不在に悩む企業が約 65 万社にのぼるなど、中堅・中小企業の M&A 市場は今後 5 年で倍増すると予測されるほどの成長市場です。しかしその裏で、多くの企業が買収後のシナジー創出に失敗するという深刻な課題を抱えています。

この課題の根源は、M&A の成否が「買収後の成長を実現できるか」にかかっているにもかかわらず、その支

援体制が業界に欠如していたことにあります。我々はこの現実を打破すべく、各領域の最強プレーヤーと手を組みました。

●当社の強み（攻め）：D2C 特化のグロース支援力

売れるネット広告社グループの「最強の売れるノウハウ®」を駆使したマーケティング力は、買収した企業の売上を最大化させるための強力なエンジンとなります。

●M&A PMI AGENT の強み（守り）：PMI の圧倒的な実行力

経営者や上場企業の PMI 経験者など、実務を知り尽くしたコンサルタントが多数在籍。組織設計から人材定着まで、買収後の地盤を完璧に固めます。

この両社の連携により、

「仲介 × PMI × マーケティング支援」をワンストップで提供する国内唯一のハイブリッド型 M&A 支援体制がここに誕生します。

【業務提携のポイント】

本提携により、以下の相乗効果を創出し、M&A 事業の成長を加速させます。

	施策	期待インパクト
①	『相互紹介パワーの最大化』	両社ネットワークによる案件供給を拡大し、マッチング母数が一気に拡大
②	『D2C ノウハウ × PMI 力の融合』	対応領域を食品・コスメ・SaaS・製造業まで拡大し、成約後の売上爆伸びを実現
③	『プロフェッショナル連携で意思決定を秒速化』	共通 CRM・Slack などの即時対応体制を導入し、スピード&満足度の劇的向上を予定

【株式会社 M&A PMI AGENT の概要】



[株式会社 M&A PMI AGENT](#) は、全国の中小・中堅企業を対象に、PMI（経営統合支援）を強みとする M&A 仲介・アドバイザーサービスを提供する専門企業です。

主な特徴：

- M&A の初期段階から買収後の PMI フェーズまでを一気通貫で支援
- 経営者出身・上場企業 PMI 経験者などの実務型コンサルタントが多数在籍
- 組織設計・評価制度・ガバナンス・人材定着・経営会議の設計など、PMI の実行支援に豊富な実績

【今後の展望：D2C × PMI × AI による未来】

我々は、この提携を M&A 事業の新たな出発点と位置づけています。 今後は「D2C × PMI」のモデルを盤石なものとすると同時に、2026 年を目標に、独自開発の AI マッチングプラットフォーム「GrowthMatch（仮）」をローンチする計画です。これにより、案件選定・マッチングプロセスを自動化・高度化させ、来るべき未来の M&A 市場において圧倒的な優位性を確立。

2026 年度の累計取扱高の大幅拡大を目指します。

※M&A における取引金額のディールサイズ（案件規模）を指します。

売れるネット広告社グループはこれからも、「最強の売れるノウハウ®を用いて関わるすべての企業を 100% 成功に導くことで世界中にたくさんのドラマを創る」という企業理念のもと、日本経済の活性化に貢献してまいります。



<https://group.ururu.co.jp/>

以 上