

2025年11月7日

各位

会社名株式会社セイファート 代表者名代表取締役社長長谷川 高志 (コード番号: 9213 東証スタンダード) 問合せ先執行役員経営管理本部本部長 兼経理部兼経営企画部部長 西 山 一広 (TEL 03-5464-1490)

<u>繰延税金資産の一部取崩し及び連結業績予想の修正</u> 並びに個別業績見込みと前期実績値との差異に関するお知らせ

当社は、2025年12月期第3四半期において繰延税金資産の一部取崩しを行いましたので、下記のとおりお知らせいたします。

また、最近の業績の動向等を踏まえ、2025年2月14日に公表した2025年12月期の連結業績予想を修正いたしました。併せて、当社は個別業績予想を開示しておりませんが、前期実績値との差異が生じる見込みとなりましたので、お知らせいたします。

なお、2025年12月期の期末配当予想の変更はございません。

1. 繰延税金資産の取崩しについて

当社は、当期及び今後の業績動向を踏まえ、繰延税金資産の回収可能性について検討した結果、2025 年 12 月期第3四半期決算において繰延税金資産の一部を取崩し、法人税等調整額30百万円を計上することといたしました。

2. 連結業績予想の修正について

2025年12月期通期連結業績予想数値の修正(2025年1月1日~2025年12月31日)

	売 上 高	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり当期純利益
前回発表予想(A)	百万円	百万円	百万円	百万円	円銭
的固光双丁芯(A)	2, 238	70	67	46	34. 87
今回修正予想(B)	1,934	△97	△99	△134	△101. 75
増減額(B-A)	△304	△168	△167	△180	_
増減率(%)	△13. 61	_	_	_	_
(ご参考) 前期連結実績 (2024 年 12 月期)	2, 130	21	28	20	15. 79

(修正の理由)

2025年12月期の通期連結業績予想につきましては、「教育(その他)サービス」における英国からの来日研修を多数実施した「海外研修」が大きく伸長しましたが、「広告求人サービス」における中途美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi」において、応募件数獲得のペースが想定を下回っており、美容室経営企業の掲載件数が伸び悩んだこと、及び掲載単価の低下等により、売上高は前回発表予想を下回る見込みであります。「re-quest/QJ navi」は、前下半期より実施しております SEO 対策等の効果によって、当下半期より応募件数が増加し、伴って掲載件数増加、及び掲載単価向上を見込んだ予想をしておりました。しかしながら、当第3四半期にて実績との乖離が大きくなり、期首予想を大きく下回る見込みとなりました。

利益面につきましても、売上総利益率の高い「re-quest/QJ navi」の売上高の減少に伴い、営業利益、経常利益ともに前回発表予想を下回る見込みであります。また、親会社株主に帰属する当期純利益につきましても、税金等調整前当期純利益の減少に加え、繰延税金資産の回収可能性を検討した結果、前記のとおりとなる見込みであります。

引き続き「re-quest/QJ navi」を中心とした既存事業の改善、及び「海外研修」や「beauqet」等の成長戦略の推進に注力し、業績の回復に鋭意努めてまいります。

また、現在取組んでいる資本政策につきましても、積極的に推進してまいる所存であります。

3. 個別業績見込みと前期実績値との差異について

2025年12月期通期個別業績見込みと前期実績値との差異(2025年1月1日~2025年12月31日)

	売 上 高	営業利益	経常利益	当期純利益	1株当たり当期純利益
前期実績(A)	百万円 1,942	百万円 6	百万円 29	百万円 22	円 銭 17.40
当期実績見込み(B)	1, 736	△114	△114	△144	△109. 12
増 減 額 (B-A)	△205	△120	△144	△167	_
増 減 率 (%)	△10.6	_	_	_	_

(差異の理由)

個別業績見込みと前期実績値との差異の理由につきましては、連結業績予想の修正理由と同様であります。

※上記の業績予想等につきましては、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績等は、今後発生する様々な要因によって予想数値と異なる場合があります。

以上

補足資料

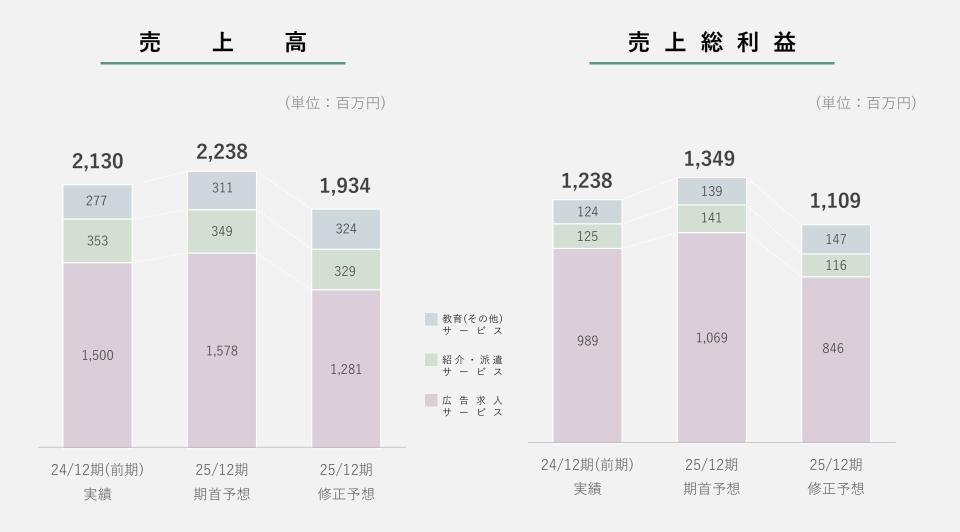
2025年12月期 通期業績予想(2025年11月7日修正)

第3四半期までの進捗状況と今後の見通しを踏まえ、通期業績予想を下方修正 なお、期末配当予想に変更はありません

				(単位:千円)			
	25/12期 期首予想	25/12期 修正	予想	増減 ^{(期章}		対前年同期 (前年	増減 同期比)
売 上 高	2,238,767 100.09	1,934,085	100.0%	△ 304,682	86.4%	△ 196,517	90.8%
売上総利益	1,349,745 60.39	1,109,205	57.4%	△ 240,540	82.2%	△ 128,851	89.6%
販売費及び 一般管理費	1,279,049 57.19	1,206,703	62.4%	△ 72,346	94.3%	△ 9,692	99.2%
営 業 利 益	70,695 3.29	△ 97,499	△5.0%	△ 168,194	_	△ 119,160	_
経常利益	67,711 3.09	△ 99,792	△5.2%	△ 167,503	_	△ 128,120	_
当期純利益	46,052 2.19	△ 134,393	△6.9%	△ 180,445	_	△ 155,244	_

通期業績予想下方修正 – サービス別売上高及び売上総利益

低調推移が継続している「re-quest/QJ navi」、当期は未だ大型案件が受託できていない「beauqet」を含む広告求人サービスが低調に推移する見込み教育(その他)サービスは引き続き売上高、売上総利益を増加させる



通期業績予想下方修正 -第3四半期累計業績商品別要因

「海外研修」が大きく伸長したものの、基幹商品の「re-quest/QJ navi」、 及び大型案件受託が遅れている「beauqet」の低調推移を補填できず

美容師向け求人情報サイト re-quest/ Thavi

基幹商品である当商品は、ユーザーの応募件数が更に増加することでクライアントからの広告掲載増加を見込んでいた。しかし、応募件数獲得のペースが想定を下回ったたことで、クライアント満足度の向上、及びリピート率の向上に課題が残り掲載単価が低下したことで大きく減収減益。第3四半期累計で販促キャンペーンを実施するも前年同期の掲載件数に僅かに届かず

第3四半期(7月~9月)の掲載件数は前年同期比103.4%と増加傾向であり、第4四半期も引き続き各種販促キャンペーンの拡販に注力

✓ 新たなMAツールを導入し、応募件数の増加 に努める 25/12期 3 Q累計 応募件数は

予想比 63.9%

25/12期 3 Q累計 掲載単価は

前年同期比 85.5%

25/12期 3 Q累計 掲載件数は

前年同期比 95.1%

広告求人サービス

美容室プロモーションメディア



前期に年間を通して受託した大型案件が当期は第3四半期まで受託できず、**案件数が減少、案件単価が前年同期から半減**したことで減収減益

✓ 大型案件の年内受託を目指し引き続き営業 活動に注力しつつ、SNSインフルエンサー マーケティングの拡大にも努める 25/12期 3 Q累計 案件数は

前年同期比 80.9%

25/12期 3 Q累計 案件単価は

前年同期比 45.4%

海外研修

by City&

教育(その他) サ ー ビ ス



英国からの来日研修の実施回数が前年同期を ▼大きく上回ったことで増収増益、グループ業績 へ大きく貢献 25/12期 3 Q累計 海外研修実施回数 u

15回 (前年同期は5回)